

Агус Джоко Прамоно, Зулхаваті Зулхаваті, Расмін Расмін, Еміта Вах'ю Астамі

Чи управляють сімейні та фінансово здорові компанії своїми оголошеними доходами? Дані з Індонезії

У статті досліджується питання того, чи практикують сімейні та фінансово здорові компанії управління доходами. Зібрано дані про нефінансові сімейні підприємства, зареєстровані на фондовій біржі Індонезії з 2017 по 2019 фінансовий рік. Сімейні та фінансово здорові фірми є ключовими прогностичними змінними для прогнозування поведінки в управлінні доходами. Модифікована перехресна модель Джонса (1991) вимірює дискреційні нарахування (індикатор управління доходами). Виявлено негативний зв'язок між сімейними організаціями та практикою управління доходами; припускається, що сімейні фірми частіше повідомляють про вищу якість доходів. Вказується на те, що у сімейних організацій, які зазнали фінансових труднощів, більше стимулів практикувати управління доходами. Показано також, що залучення членів сім'ї до керівних посад призводить до зниження якості фінансової звітності. Нарешті, у дослідженні повідомляється про нелінійний зв'язок між сімейною часткою власності та масштабами управління доходами. Результати дослідження можуть допомогти політикам у розгляді витрат і вигод, пов'язаних з різними рівнями концентрації власності, особливо в руках членів сім'ї.

Ключові слова: сімейні фірми, фінансово здорові компанії, управління доходами, якість доходів, Індонезія

Класифікація JEL: M40, M41, M48



Стаття знаходиться у відкритому доступі і може розповсюджуватися на умовах ліцензії Creative Commons Attribution 4.0 International license, що дозволяє необмежене повторне використання, розповсюдження та відтворення на будь-якому носії за умови наявності відповідного посилання на оригінальну версію статті.