

Сельма Духа, Суф'ян Буалі, Хадрі Наджіб

Чи впливає нехтування інструментами аналізу фінансового краху на банкрутство компаній?

Інструменти корпоративного фінансового аналізу є важливим фактором корпоративної ефективності. Неякісні комплектуючі для інструментів корпоративного фінансового аналізу грубо порушують інтереси акціонерів і можуть призвести до краху бізнесу. У статті розглядається питання розробки моделей для прогнозування фінансових криз, а також порівнюються можливості наявних моделей, які можуть допомогти попередити керівництво про поточну діяльність щодо економічного рішення про покупку акцій чи надання позик. На прикладі компанії NCA RUIVA розглядалися моделі Кіда та Шеррода для прогнозування фінансового краху підприємства. За результатами розрахунків можна відзначити, що NCA RUIVA мала хороший фінансовий стан при розрахунку показників за моделлю Кіда, а за розрахунковими даними моделі Шеррода організація покладається на зовнішнє фінансування через високий ризик кредитів, що пов'язано зі зростанням непоточних зобов'язань, особливо довгострокових і середньострокових. Результати показують, що хоча лише інструментів корпоративного фінансового аналізу недостатньо для точного прогнозування фінансових труднощів, вони можуть збільшити прогностичну силу фінансових показників і макроекономічних факторів.

Ключові слова: фінансовий крах, моделі Кіда та Шеррода, прогнозувати, фінансові труднощі

Класифікація JEL: G01, G33, G17



Стаття знаходиться у відкритому доступі і може розповсюджуватися на умовах ліцензії Creative Commons Attribution 4.0 International license, що дозволяє необмежене повторне використання, розповсюдження та відтворення на будь-якому носії за умови наявності відповідного посилання на оригінальну версію статті.