

Тетяна Данилюк, Любов Ліпич, Олександр Товстенюк, Мирослава Кушнір, Сергій Войтович

### Особливості та процедура переходу будівельних компаній в Україні на аутсорсинг

Автори статті аналізують ринок послуг аутсорсингу та обсягів споживання за останні роки, оцінює спектр послуг в галузі аутсорсингу, приділяючи значну увагу компаніям, що надають будівельні послуги, а також оцінюють загальний тренд у розвитку ринку будівельної галузі в Україні. У статті визначається зростання попиту на послуги аутсорсингу, що надаються будівельними компаніями шляхом визначення аутсорсингу як інструменту управління у будівельній галузі. Автори показують доцільність використання аутсорсингу у будівельних компаніях та описують основні перешкоди у прийнятті рішень про перехід на аутсорсинг. Сформовані основні цілі та процедура переходу будівельних компаній на аутсорсинг. Враховуючи важливість деяких типів будівельних робіт, було визначено шість етапів переходу будівельних компаній на аутсорсинг.

**Ключові слова:** аутсорсинг, будівництво, партнерство, поведінка компаній.

**JEL Classification:** L23, L74.



Стаття знаходиться у відкритому доступі і може розповсюджуватися на умовах ліцензії Creative Commons Attribution-NonCommercial 4.0 International license, що дозволяє повторне використання, розповсюдження та відтворення, забороняє використання матеріалів у комерційних цілях та вимагає наявності відповідного посилання на оригінальну версію статті.

---

Татьяна Данилюк, Любов Липич, Александр Товстенюк, Мирослава Кушнир, Сергей Войтович

### Особенности и процедура перехода строительных компаний в Украине на аутсорсинг

Авторы статьи анализируют рынок услуг аутсорсинга и объемов потребления за последние годы, оценивает спектр услуг в отрасли аутсорсинга, уделяя значительное внимание компаниям, предоставляющим строительные услуги, а также оценивают общий тренд в развитии рынка строительной отрасли в Украине. В статье определяется рост спроса на услуги аутсорсинга, которые предоставляются строительными компаниями путём определения аутсорсинга как инструмента управления в строительной отрасли. Авторы показывают целесообразность использования аутсорсинга в строительных компаниях и описывают основные препятствия в принятии решений о переходе на аутсорсинг. Сформированы основные цели и процедура перехода строительных компаний на аутсорсинг. Учитывая важность некоторых типов строительных работ, были определены шесть этапов перехода строительных компаний на аутсорсинг.

**Ключевые слова:** аутсорсинг, строительство, партнерство, поведение компаний.

**JEL Classification:** L23, L74.



Статья находится в открытом доступе и может распространяться на условиях лицензии Creative Commons Attribution-NonCommercial 4.0 International license, что позволяет повторное использование, распространение и воспроизведение, запрещает использование материалов в коммерческих целях и требует присутствия соответствующей ссылки на оригинальную версию статьи.